

KoalayMag

Şubat 2018

KOALAY.COM 2017 YILI
TOPLAM SATIŞ ORANINDA
YÜZDE 282 ARTIŞ
GERÇEKLEŞTİRDİ

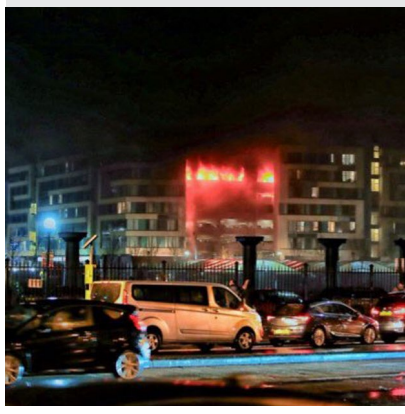
Sektör yeni yılda trafik
dışındaki ürünlere daha
fazla yönelmeli

KIŞ TATİLİNİ ÇOCUKLARIYLA
DEĞERLENDİRECEKLERE
5 ALTIN KURAL

TOKIO MARİNE, HASAR
TESPİTİNDE UYDU
KULLANACAK

SİGORTA SEKTÖRÜ DAĞITIM
KANALLARI İLE BÜYÜMEYE
DEVAM EDİYOR

Vitamin eksikliği 10
işaretle kendini belli ediyor



İÇİNDEKİLER

04 GÜNCEL HABER & KAMPANYA
Koalay.com 2017 yılı toplam satış oranında yüzde 282 artış gerçekleştirdi

04 GÜNCEL HABER & KAMPANYA
Sektör yeni yılda trafik dışındaki ürünlere daha fazla yönelmeli

08 GÜNCEL HABER & KAMPANYA
Tokio Marine, hasar tespitinde uydu kullanacak

10 SİGORTA SEKTÖRÜ DAĞITIM KANALLARI İLE BÜYÜMEYE DEVAM EDİYOR

11 BES 2018 YILINDA OTOMATİK KATILIMLA BERABER BÜYÜYECEK

12 KIŞ TATİLİNİ ÇOCUKLARIYLA DEĞERLENDİRECEKLERE 5 ALTIN KURAL

14 TİM SHOW CENTER'DA BALE FESTİVALİ!

18 VİTAMİN EKSİKLİĞİ 10 İŞARETLE KENDİNİ BELLİ EDİYOR



MERHABA

Sizleri sigorta sektöründe yaşanan gelişmelerden haberdar etmek için her ay düzenli olarak gönderdiğimiz Koalay Mag özel sayısı bu ay yine zengin bir içerik ile elinize ulaşıyor.

Koalay.com olarak 2017 yılı toplam satış oranında yüzde 282 artış gerçekleştirdik. En yüksek artış 2016 yılına kıyasla yüzde 186 büyüyen trafik branşında yaşandı. DASK'ta yüzde 174, kaskoda ise yüzde 146'lık bir büyüme sağladık. Bizi en çok memnun eden sonuç ise iletişim merkezi aranmadan tamamen internet üzerinden gerçekleştirilen satışların oranındaki artış oldu. Bu segmentin toplam satışlarımız içindeki payı bir önceki yıla kıyasla yüzde 27'den yüzde 39'a yükseldi.

Müşteriler, içinde bulunduğumuz yeni dönemde sigorta kıyaslamasına daha fazla yöneliyor ve fiyat kıyaslaması yapacak daha büyük platformlar talep ediyor. Koalay.com sayfası üzerinde müşteriler için ürün anketlerine yer veriliyor ve bu anketler sayesinde müşteriler online sigorta satın alma sürecini hiç olmadıkları kadar etkili bir şekilde yönlendirebiliyorlar. Ayrıca bu anketlerden ulaşılan sonuçlar neticesinde sigorta terminolojileri daha da basitleşiyor ve daha etkileşimli bir satış platformu sunuyoruz.

2018 yılına dair hedef ve planlarımız arasında ürün yelpazemizi genişletme hedefi yer alıyor. Ayrıca dağıtım ve satış noktaları konusundaki agresif genişlemelerimizi de sürdürerek hizmet kalitemizi artırmayı hedefliyoruz. Önümüzdeki dönemde mobil hizmetler alanında çok büyük bir potansiyel görüyoruz, bu nedenle mobil satış yolculuğumuza odaklanmaya da devam edeceğiz.

Sigorta şirketleri ile beraber çalışarak, kapalı acente ağları üzerinden satılan ürünlerin online web servis platformları aracılığıyla sistemimizle entegre olarak satılabilmesi için projeler yürütüyoruz. Bu çalışmalar sayesinde müşterilerimize her türlü sağlık, hayat, konut, seyahat ve diğer sigorta ürünlerini online olarak tek bir platform üzerinden sunabilmeyi hedefliyoruz

Koalay Mag Şubat sayısında sizleri keyiflendirecek etkinlikler ve önemli sağlık, gezi haberlerini de sunuyoruz.

Güzel bir Şubat ayı geçirmenizi dilerim

Saygılarımla



Telesure Sigorta Türkiye CEO'su

Bradley du Chenne

Koalay.com 2017 yılı toplam satış oranında yüzde 282 artış gerçekleştirdi



Koalay.com Türkiye CEO'su Bradley Du Chenne, Türkiye ve Koalay.com çerçevesinden sigorta sektörünün 2017 yılı performansını değerlendirdi. 2017 yılında Koalay.com'un toplam satış oranının yüzde 282 arttığını belirten Bradley Du Chenne, en yüksek artışın 2016 yılına kıyasla yüzde 186 büyüyen trafik branşında yaşandığını sözlerine ekledi. DASK'ta yüzde 174, kaskoda ise yüzde 146'lık bir büyümeye yakaladıklarını belirten Bradley Du Chenne; "Bizi en çok memnun eden sonuç ise iletişim merkezi aranmadan tamamen internet üzerinden gerçekleştirilen satışların oranındaki artış oldu. Bu segmentin toplam satışlarımız içindeki payı bir önceki yıla kıyasla yüzde 27'den yüzde 39'a yükseldi." dedi.

Bradley Du Chenne, 2017 yılında tüketicilerin sigorta kıyaslamasına daha fazla yöneldiğini ve müşterilerin artık fiyat kıyaslaması yapacak daha büyük platform talepleri olduğunu söyledi. Koalay.com üzerinden farklı ürün sayfalarında anketlere yer verildiğini ve bu anketler sonucunda müşterilerin online sigorta satın alma sürecini hiç olmadıkları kadar etkili bir şekilde yönlendirebildiklerini belirten

Bradley Du Chenne, ayrıca bu anketlerden ulaştıkları sonuçlar neticesinde sigorta terminolojilerini daha da basitleştirdiklerini ve daha etkileşimli bir satış platformu sunmaya başladıklarını açıkladı.

2017 yılında yaptıkları çalışma ve hayata geçirdikleri planlar hakkında bilgi veren Bradley Du Chenne, geçtiğimiz yılın dağıtım ağına genişletilmesi ve interneti yoğun olarak kullanmayan müşterilere ulaşma oranların artırılması için çalıştıkları bir yıl olduğunu söyleyerek, bu hedefleri Türkiye'de geniş bir alana yayılmış dağıtım ağı olan şirketlerle ortaklıklar kurarak gerçekleştirdiklerinin altını çizdi.

Koalay.com 2018'de ürün yelpazesini genişletmeyi planlıyor

Koalay.com'un 2018 yılına dair hedef ve planları hakkında da konuşan Bradley Du Chenne, dağıtım ve satış noktaları konusundaki agresif genişlemelerini sürdürerek, aynı zamanda ürün yelpazelerini genişletmeyi amaçladıklarını açıkladı.

2018 yılında Hazine Müsteşarlığı'nın trafik sigortası primlerini artırma kararı müşterilerin anında ve hızlı fiyat kıyaslaması yapma isteğini daha da artıracaklarını öngören Bradley Du Chenne, bu imkanı da ancak dijital platformların sağlayabileceğini belirterek; "Online dijital sigortacılık alanının lideri olan Koalay.com, müşterilerinin yalnızca birçok kıyaslamayı basitçe yapabilmelerini sağlamakla kalmayıp aynı zamanda seçtikleri ürünü anında online olarak satın alabilme imkanını da sunmaktadır. 2017 yılındaki online satış istatistiklerimiz, müşterilerin self-servis hizmet alabildikleri online dağıtım kanallarında artış görmeyi bekledikleri gerçeğini ortaya koyuyor. Aynı zamanda önümüzdeki dönemde mobil hizmetler alanında çok büyük bir potansiyel görüyoruz, bu nedenle mobil satış yolculuğumuza odaklanmaya da devam edeceğiz." şeklinde konuştu.

Önümüzdeki dönemlerde Koalay.com müşterilerini bekleyen yenilikler hakkında ipuçları veren Bradley Du Chenne, şunları aktardı:

"Ürün yelpazemizi genişletmek üzere çalışmalarımız sürüyor. Sigorta şirketleri ile beraber çalışarak, kapalı acente ağı üzerinden satılan ürünlerin online web servis platformları aracılığıyla sistemimizle entegre olarak satılabilmesi için projeler yürütüyoruz. Bu çalışmalar sayesinde müşterilerimize her türlü sağlık, hayat, konut, seyahat ve diğer sigorta ürünlerini online olarak tek bir platform üzerinden sunabilmeyi hedefliyoruz."

Sektör yeni yılda trafik dışındaki ürünlere daha fazla yönelmeli

Koalay.com Genel Müdürü Meltem Yiğit, sigortacılık sektörünün 2017 yılı performansı ile ilgili açıklamalarda bulundu. 2017 yılında sigorta sektörünün yüzde 15 artışla 46 milyar TL prim üretimi gerçekleştirdiğini belirten Yiğit, üretimin yüzde 85'inin hayat dışı, yüzde 15'inin ise hayat branşından elde edildiğini söyledi. Kasko sigortaları pazar payının yüzde 17 ile bir önceki seneyle aynı seviyede kaldığını ekleyen Yiğit; "Kaskoda üretim artışı yüzde 12 olarak gerçekleşti. Trafik sigortalarında ise pazar payı yüzde 36'dan yüzde 32'ye geriledi ve geçen sene yaşanan tarife değişikliği sebebiyle üretim artışı yaşanmadı, üretim bir önceki seneye göre yüzde 11 civarında geriledi. Yangın branşında yüzde 19, mühendislikte ise yüzde 24 büyümeye yaşandı. Sağlık sigortalarındaki artış ise yüzde 19'du." şeklinde konuştu.

Trafik sigortalarında tavan fiyat uygulamasının ortaya çıkma sebepleri hakkında konuşan Meltem Yiğit, son 10 senede trafik branşında yaşanan zararın 7,5 milyar TL civarında olduğunu hatırlatarak, özellikle 2012 ve 2015 senelerinde yaşanan zararların sigorta şirketlerinin diğer branşlarda elde ettiği karlılıkları yok ettiğinin altını çizdi. Sigorta şirketlerinin bu sebeplerle trafik sigortalarında fiyat artışına gitmek mecburiyetinde kaldığını belirten Yiğit; "Şirketler bir yandan trafik primlerine zam yaparken, diğer yandan hasar frekansı yüksek araçları ve kötü sürücülerini de sigortalamaktan kaçınmaya başladı. Bu durum Hazine Müsteşarlığı tarafından giderek artan bir kamuoyu baskısı oluşturmaya başladı ve Hazine Müsteşarlığı önce Ekim 2015'de, kamyon, kamyonet, ticari taksi, minibüs, otobüs gibi ticari araçların trafik sigortasına tavan uygulaması getirdi. Ancak bu kez de sigorta şirketleri burada oluşan zarar yükünü hafifletebilmek için diğer araç gruplarındaki fiyatları arttırmaya başladılar. Bu da ortalama primleri oldukça yükseltti. 2016 nisan ayında Karayolları Trafik Kanunu'nda kusurlu sürücü, rücu ve tazminat konularındaki belirsizlikleri gidermek üzere bir takım yasal değişiklikler yapıldı, sonrasında ağustos ayında trafik sigortaları genel şartlarında yapılan değişikliklerle eşdeğer parça kullanımı, değer kaybı gibi konularda ilave açıklamalar yapıldı. Bu yasal değişikliklere rağmen, fiyatlarda herhangi bir düşme yaşanmadığı ve ortalama primler 2017 senesinin ilk 3 ayında da yüksek seyrettiği için, tavan fiyat uygulamasına gidildi." dedi.

Tavan tarifenin sigortasızlık oranını düşürme konusunda olumlu katkısı olacak

Tavan fiyat uygulamasının 2017 yılındaki trafik sigortası satışlarına, müşteri davranışlarına ve sektörün prim üretimine etkisine değinen Yiğit, 2016 yılında yüzde 36 olan trafik sigortaları pazar payının 2017 sonunda 4 puan gerileyerek yüzde 32'ye düştüğünü söyledi. Ortalama primlerin tavan fiyat sebebiyle yaklaşık yüzde 25 düşmesi nedeniyle trafik üretimi hacminin bir önceki seneye göre yüzde 10 gerilediğine vurgu yapan Yiğit; "Trafik sigortasının son yıllarda yüksek seyreden primleri sebebiyle sigortasızlık oranı neredeyse 8 milyon araca ulaşmıştı. Tavan tarifenin sigortasızlık oranını düşürme konusunda olumlu katkısının olacağı görünüyor." açıklamasını yaptı.

Tavan fiyat uygulamasının 2018 yılında trafik sigortalarındaki sektör karlılığın olan etkileri hakkında değerlendirmelerde bulunan Meltem Yiğit, şunları kaydetti: "Tavan fiyat uygulaması yüzde 5 zam ile 2018 yılında da devam ediyor olacak. Ancak sigorta şirketleri 2018 yılında da uygulanacak olan bu fiyatlarla zarar edebileceklerini öngörüyorlar. Sektörün trafik ürünü dışında diğer ürünlere yönelmesi gerektiğini düşünüyoruz. Trafikteki araç sayısının 22 milyon ve kasko sigortalı sayısının 4.4 milyon olduğu göz önüne alındığında sektörün oto branşında verimliliğini arttırmak üzere farklı segmentlerde bulunan müşterilere ihtiyaçlarına yönelik farklı ürünlerle gitmeleri lazım. Koalay.com olarak birçok farklı ürünü, bütçeye ve ihtiyaca uygun şekilde müşterilerimizin bilgisine sunuyoruz. Müşterimiz ürün üzerinde dilediği değişiklikleri yaparak, tamamen kendi ihtiyacına göre değiştirip kolayca satın alabiliyor. Müşteriyi doğru bilgilendirmek ve tüm şeffaflığı ile satın aldığı ürün konusunda destek olmak araçların en önemli sorumlulukları arasında."



DASK hasar tespit kaynağını artırıyor

Doğal Afet Sigortaları Kurumu, olası büyük bir deprem durumunda sigortalıların hasarlarını daha hızlı karşılayabilmeleri adına çalışmalarına devam ediyor. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile DASK arasında imzalanan protokol ile DASK'ın



ihtiyaç duyması halinde, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı İl Müdürlüklerinin teknik ekipleri DASK'ın ihtiyaç duyacağı hasar tespit çalışmalarını gerçekleştirebilecek; böylelikle hem hızlı hasar tespiti yapılacak, hem de ülke genelinde kaynak tasarrufu sağlanacak.

Ekonomiden Sorumlu Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek ile Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhaskeki tarafından Ağustos ayında imzalanan protokol ile bugüne kadar sadece kendi alanlarına giren hasarları tespit eden Çevre ve Şehircilik Bakanlığı teknik ekipleri artık Zorunlu Deprem Sigortası (ZDS) poliçeleri olan binalardaki hasarların tespiti için de çalışacak. Protokol ile DASK hasar tespit kaynağını artıracak ve olası büyük bir deprem için daha hızlı hasar tespiti yapabilecek kaynağa sahip olacak.

Ankara'nın Kızılcahamam ilçesinde gerçekleştirilen tanıtım etkinliğinde Anadolu'nun tüm illerinden gelen Çevre ve Şehircilik İl Müdürlükleri yetkililerine protokolün detayları hakkında bilgi verildi.

"Hasar Tespit kaynağını artırarak, olası bir depremde yaraları hızla saracağız"

DASK Yönetim Kurulu Başkanı Murat Kayacı ise protokolün önemini şu sözlerle aktardı: "DASK olarak her zaman 'Deprem geçecek, hayat devam edecek' dedik, bunu başarabilmek için de ilk olarak insanlarımızı depreme karşı daha bilinçli hale getirmeyi amaçlayan projeler ürettik. Deprem öncesine ne kadar çok hazırlanırsak deprem sonrasında yaşayacağımız etkileri azaltabileceğimizi biliyoruz. Protokol hem deprem öncesi hem de deprem sonrası hazırlıklarımızın bir parçası. Hasar tespit kaynağımızı artırarak olası bir depremde zarar gören vatandaşlarımıza en hızlı şekilde yardımcı olup, oluşabilecek yaraları hızlıca kapatmayı hedefliyoruz."

Doğa Sigorta'dan kasko alana sağlık kontrol paketi hediye

Doğa Sigorta sunduğu farklı ürünlerle sigortalıların yaşamlarını güvence altına alırken onları sürpriz hediyelerle mutlu etmeyi sürdürüyor. Sigortalılardan aldığı güçle en çok tercih edilen sigorta şirketleri arasında yer alan Doğa Sigorta, kasko poliçesi yaptıran sigortalılara Kolan Hospital Group işbirliğiyle Kontrol Paketi hediye ediyor.

Eş ve çocuklar için de avantajlı fiyatlar

İstanbul, Balıkesir, Bilecik, Bursa, Çanakkale, Edirne, Kırklareli, Kocaeli, Sakarya, Tekirdağ, Yalova illerinde ikamet eden otomobil sahibi gerçek kişi sigortalılar, kasko dahilinde farklı kategorilerde sunulan Kontrol Paketlerinden birini tercih edebiliyor. Üroloji, Genel Cerrahi, Kardiyoloji, Fizik Tedavi ve Göz Paketi olmak üzere 5 farklı kategoride sunulan Kontrol Paketlerinden, kasko sahibi faydalanabiliyor. Poliçe sahibinin eş ve çocukları için ise avantajlı fiyatlar sunuluyor.



Kasko, araçları kış mevsiminin risklerinden de koruyor



TÜİK istatistiklerine göre 22 milyona yaklaşan kayıtlı araç sayısından kasko sigortası yaptıranların oranı 6 milyonu bulmuyor. Yine TÜİK'in verilerine göre yılda ortalama 1.2 milyon trafik kazasının yaşandığı, her ay çok sayıda otomobilin çalındığı Türkiye'de, araç sahiplerinin kabaca dörtte biri hırsızlık, yanma, kaza gibi risklere karşı kasko yaptırarak önlem almış durumda. Yaklaşık 16 milyonun üstünde araç sahibi ise bu riskler karşısında zararı bütçesinden karşılamak zorunda kalıyor.

Trafik sigortasının sıklıkla kasko ile karıştırıldığına dikkat çeken Anadolu Sigorta Genel Müdür Yardımcısı Metin Oğuz, "Trafik sigortası zorunlu bir poliçe. Bu poliçeyi yaptırmadan trafiğe çıkmanın yüklü para cezası var. Trafik sigortası trafik kazası sonucu karşı tarafa verilen hasarları, limitler dahilinde karşılıyor. İsteğe bağlı sigorta türü olan kasko ise; trafik kazası, hırsızlık, yangın, sel, deprem gibi pek çok dış etken nedeniyle araçta meydana gelen hasarları, yani kişinin kendi birikimini güvence altına alıyor" dedi.

Oğuz, kış şartları etkisini gösterirken, sürücüler için trafik risklerinin de arttığına işaret etti. Yoğun kar ve yağmur yağışlarının; zorlu hava koşullarının, kaza oranlarının artmasına neden olduğunu belirten Oğuz, Anadolu Sigorta Kasko Sigortası'nın geniş teminat kapsamıyla sürücülerin tüm bu risklerden koruduğunu söyledi.

Kasko Sigortası neyi kapsıyor?

Kasko poliçelerinin isteğe bağlı olarak yapılan bir poliçe türü olduğunu hatırlatan Metin Oğuz sözlerini şöyle sürdürdü: "Trafik sigortasından farklı olarak kasko sigortası, esas olarak sigortalanan araçtaki risklerde devreye giriyor. Ayrıca; kasko poliçesinde, koltuk ferdi kaza teminatıyla, araçla seyahat eden sürücü ve yolcuların kaza sonucu uğrayacağı zararlar, ihtiyari mali mesuliyet teminatıyla karşı tarafa verilen ve trafik sigortası teminat limitlerinin üstünde kalan zararlar karşılanıyor."

Bu poliçenin sadece kazalar karşısında bir önlem olarak değerlendirilmesinin de doğru bir bakış açısı olmadığına altını çizen Oğuz, "Bu sebeple, araç sahiplerinin kasko poliçesi alırken, sadece fiyata değil, aldığı poliçenin ihtiyaçlarını karşılayıp karşılamadığına bakmasında yarar var. Poliçeye ihtiyaç duyulan teminatları ilave ederek, güvence kapsamını daha da genişletebilir" diyor.

Fiat markalı araçlar Güneş Sigorta güvencesinde

Sigorta sektöründe 60 yılı geride bırakan Güneş Sigorta, kasko ürün grubunda yenilikler yapmaya devam ediyor. Güneş Sigorta, marka kasko çalışmaları çerçevesinde FIAT markalı otomobil, kamyonet ve minibüsleri "Fiat Kasko" ürünü ile güvence altına alıyor.

Fiat markalı araçlara özel olarak tasarlanan Fiat Kasko, hasar süreçlerinde sürücülere önemli avantajlar sağlıyor. Fiat Kasko sahipleri; Güneş Sigorta'nın kendilerine sunduğu avantajlı fiyatlara ek olarak, 2.000 TL altındaki onarımlarda eksper tayin edilmeden araçlarını çok daha hızlı olarak Fiat yetkili servislerinde orijinal yedek parça ve uzman servis personeli güvencesiyle tamir ettiriyorlar.

Alanında uzman iki markanın gerçekleştirdiği işbirliğinden duydukları memnuniyeti dile getiren Güneş Sigorta Genel Müdürü Serhat Süreyya Çetin; "Alanında tecrübeli ve uzman iki markanın işbirliğinden onur duyuyoruz. Fiat markalı araçlara özel olarak oluşturduğumuz kasko ürünümüzle, araç sahiplerine Güneş Sigorta tecrübesi ve avantajlı fiyatlarıyla hizmet sunmayı garanti ediyoruz. Bu ürüne sahip olan araç sahipleri herhangi bir hasar durumunda araçlarını Fiat yetkili servislerinde orijinal yedek parça kullanımıyla tamir ettiriyor, ayrıca muhtemel bir hasar gerçekleştiğinde ise 2.000 TL altındaki onarımlarda eksper beklemeden hızlıca araçlarının onarımı gerçekleşiyor. Tüm bu avantajlar dolayısıyla Fiat kasko ürünümüzün Fiat markalı araç sahipleri tarafından çok fazla tercih edileceğine inanıyoruz" dedi.



Zurich Sigorta Grubu, telematik şirketi Bright Box'u satın aldı

Avustralya'nın lider bankalarından ANZ Bankacılık Grubu'nun hayat sigortası şirketi OnePath Life'in yüzde 100 hissesini 2.2 milyar ABD doları karşılığında satın alan Zurich Grubu, satın alımlarına hız kesmeden devam ediyor. Grup, küresel ölçekte ve özellikle Avrupa'da faaliyetlerini sürdüren ve telematik çözümleri sunan Bright Box HK Limited (Bright Box) şirketinin ve iştiraklerinin tamamını satın aldığını duyurdu. Dünya çapında lider global parça üreticileri ve yüzlerce araç bayisiyle çalışan Bright Box, bulut IT platformu, mobil ve web uygulamaları ve donanım gibi internet bağlantılı araç teknolojilerinin tüm bileşenlerini bir arada sunuyor. Zurich Grubu bu satın alım ile, telematik çözümlerinden elde edilecek verilere dayalı inovatif sigorta çözümleri geliştirme süreçlerine hız vermeyi ve internet bağlantılı araç teknolojilerindeki odağını güçlendirmeyi hedefliyor.



Tokio Marine, hasar tespitinde uydu kullanacak

Tokio Marine, sel felaketini değerlendirmek için uydu kullanacağını açıkladı.

Japonya merkezli Tokio Marine & Nichido Fire Insurance Ltd., poliçe sahiplerinin uygunluğunu belirlemek için gönderdiği görüntüleri analiz eden yapay zeka ile büyük çaplı sel hasarını değerlendirmek için uydu kullanmayı planlıyor. The Japan News'de yer alan habere göre, sigorta şirketi şu anda test edilen uygulamanın 2018-2019 mali yılında sistemi kullanıma sokmayı amaçlıyor. Felaketlerden gelen veriler, ödeme için uygun olan poliçe sahiplerini düşünerek AI'nın doğruluğunu incelemek için kullanılıyor.



Otopark yangınının sigortacılara faturası 27 milyon \$



Yılbaşı gecesi İngiltere'nin Liverpool kentindeki bir katlı otoparkta yangın çıktı. Yaklaşık 1300 araç hasar gördü. İngiliz Sigortacılar Birliği (ABI), yangının sigortacılara faturasının 27 milyon dolar olduğunu açıkladı. İngiltere'nin Liverpool kentindeki çok katlı büyük bir otoparkta yılbaşı akşamı çıkan yangın sonucu binden fazla araç yandı. Polis yetkilileri ilk araştırmaların olayın bir araçta kaza sonucu başlayan yangının diğer araçları tutuşturmasından kaynaklandığını gösterdiğini açıkladı. Insurance Insider'ın haberine göre, ABI, 27 milyon dolarlık faturayı, üye sigorta şirketlerinin tahminlerinde dayanarak hesapladı.

Trafik sigortası olmayan araç sayısı 1,6 milyon arttı



Trafikteki araç sayısı 22 milyonu geçerken zorunlu trafik sigortalı araç sayısı 14,1 milyon, kaskolu araç sayısı ise 4,4 milyon adette kaldı. Geçen yıla göre sigortasız araç sayısı 1,6 milyon arttı.

Trafiğe çıkan araç sayısı her geçen gün artmasına rağmen trafik sigortası yaptıranların sayısı azalıyor. TÜİK verilerine göre, 2016'nın Kasım ayında 21 milyon adet olan araç sayısı, 2017'nin aynı döneminde 22 milyonu aştı ancak trafik sigortasına sahip araç sayısı 14,8 milyondan 14,1 milyona geriledi. Sigortasız araç sayısı 7,9 milyona ulaştı. Bu da araçların %35'inin trafikte sigortasız dolaştığı anlamına geliyor. Sigortalılık oranında düşüş en fazla otomobil, otobüs ve kamyonet grubu araçlarda görüldü.

Türkiye Sigorta Birliği (TSB) verilerine göre, 7,9 milyon sigortasız aracın 2,9 milyonu yani %37'si, otomobil grubuna ait iken sigortasız araçların %15'ini kamyonetler, %14'ünü ise traktörler oluşturuyor. Sigortasızlığın en yaygın olduğu araç grubu ise kamyonlar; 833 bin kamyonundan 522 bini, yaklaşık %63'ü sigortasız. Aynı şekilde otobüslerde sigortasızlık oranı %42'lere yakın iken minibüslerde sigortasızlık oranı %39.

DASK prim tutarlarında değişikliğe gidildi

Zorunlu Deprem Sigortası kapsamında asgari prim tutarları yeniden düzenlendi. Bir mesken için verilebilecek azami teminat tutarı 190 bin lira olarak belirlendi. Hazine Müsteşarlığı'nın, 'Zorunlu Deprem Sigortası Tarife ve Talimat Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına İlişkin Tebliği' Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, sigortaya konu asgari prim tutarı 1'inci bölgeden 5'inci bölgeye sırayla 95, 70, 55, 45 ve 35 liradan az olamayacak.

Zorunlu deprem sigortası kapsamında, bir mesken için verilebilecek azami teminat tutarı yapı tarzı ayırımı yapılmaksızın 170 bin liradan 190 bin liraya yükseltildi. Öte yandan, sigorta bedeli hesabına esas metrekare bedelleri de düzenlendi. Bu kapsamda çelik, betonarme ve karkas yapılar için söz konusu bedel 890 lira, yığma kagir yapılar için 635 lira, diğer yapılar için 310 lira oldu.





SİGORTA SEKTÖRÜ DAĞITIM KANALLARI İLE BÜYÜMEYE DEVAM EDİYOR

Sigorta sektörü geride bıraktığımız 2017 yılında prim üretimini yüzde 14,8 oranına artırdı. 46 milyar 504 milyon TL'lik prim üretimi ile Türkiye ekonomisine ve bireylerin yaşantısına 2017 yılında da olumlu katkılar sunan sektörün, müşteriye ulaşmasında ve büyümesindeki en önemli yapı taşı dağıtım kanalları olarak biliniyor

Sigorta sektörüne başlangıcından itibaren önemli hizmetler sunan acenteler ve brokerlerin yanına çeşitli dağıtım kanalları eklenmeye devam ediyor. Geride bıraktığımız 10 yıl içerisinde oldukça gelişen ve güçlenen bankacılık sektörü de sigorta sektörünün en önemli dağıtım kanallarından biri olmaya devam ediyor. Sektör, direkt satışlarla da müşterine hizmet sağlarken son birkaç yıl içerisinde bilinirliğini artıran ve teknolojinin de gelişmesine bağlı olarak yıldızı parlayan dijital kanalların önümüzdeki yıllar içerisinde payını daha da artıracağı düşünülüyor.

2017 yılında hayat dışı branşlarda dağıtım kanallarının prim üretimlerine baktığımızda; ilk sırada 25 milyar 488 milyon TL'lik prim üretimi ile acenteleri görüyoruz. Sonrasında ise 5 milyar 741 milyon TL ile bankalar, 4 milyar 639 milyon TL ile bro-

kerler, 2 milyar 678 milyon TL ile merkez satışları ve 1 milyar 113 milyon TL ile diğer satışlar yer alıyor. Dağıtım kanallarının aldıkları paya baktığımızda hayat dışı branşlar içerisinde yüzde 64,3 ile acenteler, yüzde 14,5 ile bankalar, yüzde 11,7 ile brokerler, yüzde 6,8 ile merkez satışları ve yüzde 2,8 ile diğer satışların pay aldığını görüyoruz.

Son yıllarda bilinirliğini artıran ve özellikle yeni nesil müşterilerin hız ve kolaylık açısından sıklıkla tercih ettikleri dijital satışlar da sigorta sektöründe bir paya sahip. Türkiye Sigorta Birliği'nin (TSB) son 2 yıldır sunduğu satış şekli bazında alt branş teminat adetlerine göre hayat dışı branşlarda telesatışın prim üretimi 947 bin TL olurken e-ticaret'in prim üretimi 328 bin TL'ye ulaştı. Dağıtım kanallarına büyük yatırımlar yapan ve özellikle son yıllarda dağıtım

kanallarının iş sürelerinde de dijitalleşmeyi önemseyen sigorta sektörü, yeni yılda da dağıtım kanalları stratejileri doğrultusunda kanala özel yeni ürünler geliştirmeye ve yatırımlar yapmaya devam edecek. Dağıtım kanallarının eğitimine de önem veren sigorta şirketleri, eğitim faaliyetlerini artırmakla birlikte kanalların motivasyonunu artırmak amacıyla zaman zaman onlarla bir araya geliyor ve çeşitli kampanyalar ile kanallarını ödüllendiriyor.

Teknolojinin sürekli gelişiyor olması müşterilerin ihtiyaçlarını, davranışlarını ve dağıtım kanallarının etkinlik alanlarının da gelişmesini ve değişmesini sağlıyor. Online satışların sektördeki payı henüz çok düşük olsa da, sektördeki hakim düşünce gelecek yıllarda bu payın artacağı ve bu alana yatırım yapılması gerektiği yönünde.

BES 2018 YILINDA OTOMATİK KATILIMLA BERABER BÜYÜYECEK

İlk yılını geride bırakan otomatik katılım sistemi, 3,5 milyon kişinin sisteme dahil olmasıyla birlikte 1,9 milyar TL fon büyüklüğüne ulaştı. Çalışanların emeklilik günleri için tasarruf etmesini sağlayan otomatik katılım, 1 Ocak 2017'den itibaren 45 yaş altı çalışanların kademeli olarak sisteme dahil olmasını sağladı

İlk etapta 1000 kişi ve üzeri çalışanı bulunan şirketlerin çalışanlarının dahil olduğu sistem, 2017 yılı Nisan ayı itibarıyla 250-999 çalışanı bulunan şirketlerin, kamu idarelerinin ve sosyal güvenlik kurumu çalışanlarının BES'e dahil olmasını sağladı. 2017 yılı Temmuz ayı itibarıyla 100-249 çalışanı olan şirketlerin dahil olması ile birlikte, büyüyen sisteme Ocak 2018'den itibaren 50-99 çalışanı bulunan şirketler, mahalli idareler ve kamu iktisadi teşebbüsleri katıldı. Temmuz ayında 10-49 çalışanı bulunan şirketlerin dahil olacağı sisteme Ocak 2019'da 5-9 çalışanı bulunan şirketler katılacak. 1 yıllık süreçte gerçekleşen caymalar ile birlikte sistemde kalan 3.5 milyon kişi otomatik katılım sayesinde emeklilik için tasarruf yapıyor. Otomatik katılım sistemi ve devlet destekleriyle beraber ülkemizdeki tasarruf anlayışının da olumlu yönde değiştiğini görebiliyoruz. 2017 yılı itibarıyla otomatik katılımın yürürlüğe girmesi, BES tarafındaki bireysel katılımın bir nebze yavaşlamasına neden oldu. Bu durumu beklediklerini ifade eden sektör yetkilileri BES'ten caymaların düşük seviyelerde olduğunu ve bireysel katılım sağlamayan kişilerin otomatik katılımı ile beraber sisteme dahil olmasının BES'in büyümesine katkı sağladığını belirtiyor. Çalışanların sosyal sigortalar dışında, BES ile geleceklerine yatırım yapmaları, emeklilik döneminde çift emeklilik hakkı elde etmelerine olanak sağlaması bakımından son derece önemli bir durum. Çift emeklilik kavramı ülkemizde yeni bir kavram ve yavaş yavaş yayılmaya başlıyor. Çift emeklilik kavramının otomatik katılımı ile yapılacak düzenlemeler ve devlet desteği ile yaygınlaşacağı düşünülüyor.

Otomatik katılımı ile beraber, 1 Ocak 2018' den itibaren 1.1 milyonu özel sektör, 261 bini memur olmak üzere 1.3 milyon çalışan BES'li oldu. 2018 Temmuz ayında ise 3.1 milyon kişinin sisteme dahil olması bekleniyor. 2018 yılı içerisinde toplam 4.5 milyon çalışan BES'e dahil edilecek. Gerçekleşen katılımlar ile BES'in hızla büyümeyi sürdürmesi bekleniyor.

Otomatik katılımı ile BES'e dahil olan katılımcıların sistemde kalma oranlarını artırmak için devlet desteği uygulamasının sürdürülmesi ve emeklilik şirketlerinin katılımcıları bilinçlendirmesi büyük önem taşıyor. Hızlı ve kolay bir biçimde katılımcılara ulaşarak sistemin sağladığı avantajların anlatılması, caymaların azalması konusunda atılacak adımlar arasında yerini alıyor. Otomatik katılımın 2018 yılında ivme kazanması için sektör yetkilileri müşteri odaklı bir yol izleyeceklerini belirtirken, dijital alanlara yönelik çalışmalarının büyük önem taşıdığını ifade ediyor. Müşteri memnuniyeti ve sunulan hizmetlerin tatmin edici seviyede gerçekleşmesi, cayma oranlarının minimum seviyeye inmesini sağlaması açısından önemli rol oynuyor. Günümüzde teknolojinin gelişmesi ve kullanımının yaygınlaşması insanlara daha hızlı ve kolay ulaşılmasını sağlıyor. Emeklilik şirketleri, dijital alanlara yönelik gerçekleştirdiği yatırımlar üzerinden otomatik katılım ile sisteme dahil olan kişilere hızlı bir şekilde ulaşmayı hedefliyor.



Kış tatilini çocuklarıyla

DEĞERLENDİRECEKLERE 5 ALTIN KURAL

KIŞ MEVSİMİNİN GELMESİ VE KAR YAĞIŞININ BAŞLAMASIYLA BİRLİKTE ÇOCUKLAR TATİL HAYALLERİ KURMAYA BAŞLADI. KIŞ ORTASINDA TATİL YAPILABİLECEK EN KEYİFLİ YER İSE KUŞKUSUZ KAYAK MERKEZLERİ. PEKİ, ÇOCUKLARLA KAYAK MERKEZİNE NASIL GİDİLİR, HANGİ HAZIRLIKLARIN YAPILMASI GEREKİR VE ÇOCUKLARA UYGUN KAYAK MERKEZLERİ HANGİLERİDİR? SİZLER İÇİN DERLEDİK.

Kış mevsiminin gelmesi ve kar yağışının başlamasıyla birlikte çocuklu aileler, bu zamanları en iyi şekilde değerlendirmek için planlar yapmaya başladı. Bunların başında da kış mevsiminin, karın ve eğlenmenin doyasıya yaşandığı kayak merkezleri geliyor. Ancak çocuklarla kayak tatiline giderken yolculuğun başından itibaren dikkat edilmesi gereken bazı noktalar var.

1- Özel arabayla çıkacağınız yolculukta öncelikle aracınızın teknik olarak soğuk hava şartlarına ve karlı yollara hazır olduğundan emin olun. Araçta çocuğunuzun mutlaka arka koltukta, kemeri takılı şekilde oturmasını sağlayın. Yolculuğun keyfini sürmek ve

çocuğunuzun yolda sıkılmaması için yanınıza oyuncak, kitap veya tablet alın. Uçak yolculuğu yapacaksanız, özellikle iniş ve kalkışlarda olası kulak ağrılarını önlemek amacıyla küçük bebeğiniz için yanınızda biberon, daha büyük çocuğunuz için ise sakız taşıyın.

2- Tatil mekanını seçerken, orayı çocuğunuzun gözünden değerlendirin. Gideceğiniz yerin onun fiziksel ve zihinsel durumuna uygun olması, sosyal ihtiyaçlarını karşılayabilmesi çok önemli. Odaların ve yatakların yapısı, güvenliği, hijyeni, menü seçenekleri gibi detaylar, iyi bir çocuklu tatilin öncelikleri arasında yer alıyor.





3- Çocuğunuz beş yaşından küçükse sizinle birlikte kayması kolay değil. Bu nedenle, kızığa binmek gibi başka aktiviteleri de bulunan tesisler seçin. Öte yandan dağa çıkılan ve doğayla iç içe geçen tatillerde çocukların mevcut hava ve tabiat koşullarına ayak uydurabilmesi için en uygun yeri seçmelisiniz. Çocuğunuzun, basınç ve hava değişiminden etkilenmemesi için üç bin metre yüksekliği aşmamaya özen gösterin.

4- Dışarının hayli soğuk, iç mekanların ise genellikle sıcak olduğu kayak merkezlerinde, çocuğunuzun kat kat giydirmeye özen gösterin. Böylece bulunduğunuz ortamın değişen ısı miktarına göre söz konusu katları azaltıp arttırabilirsiniz. Bunun yanı sıra, özellikle yüksek ve dağlık bölgelerde ve karlı havalarda güneşin yakıcılık özelliğinin arttığını unutmayın ve yanınıza mutlaka yüksek korumalı bir güneş kremi alın.

5- Son olarak ne kadar önlem alırsanız alın, herhangi bir ortamda çocuğunuzun hasta olma ihtimalinin size göre çok daha fazla olduğunu göz önünde bulundurarak, hastane, sağlık ocağı, eczane gibi tıbbi destek veren yerlere yakın olmaya dikkat edin.

Nereye gitmeli?

Çocuklarla kayak tatili denildiğinde akla gelen ilk yer Uludağ. Ailecek güzel vakit geçirebileceğiniz ve karda eğlenmenin tadını sonuna kadar çıkarabileceğiniz bölgede, muazzam kalitede konforlu otellerden sizin için en uygun konaklama tesisini tercih edebilirsiniz.

İstanbul'a yakınlığıyla ünlü Kocaeli Kartepe ve Karadeniz'in eşsiz doğasıyla ünlü iki merkezi Bolu Kartalkaya ile Kastamonu Ilgaz, alternatif tesisleri arayanların ilk tercihleri arasında yer alıyor. Erzurum'da bulunan Palandöken kayak tesisleri de artık dünya çapında turist ağırlayan bir turizm hacmine sahip. Özellikle, kayak ve kültür turunu bir arada deneyimlemek isteyen tatilciler burayı tercih ediyor. Yeni başlayanlar ve çocuklar için pek çok kursun düzenlendiği Kayseri Erciyes de sıra dışı bir deneyim sunuyor.

Yurt dışına çıkacakların rotası Bulgaristan

İstanbul'a yakınlığı ve ulaşım kolaylığı ile Türk turistlerin gözdesi olan Bulgaristan'da iki kayak merkezi dikkat çekiyor. Bansko, farklı seviyelerde sporcular ve kayak sporunun farklı disiplinleriyle ilgilenen kayakçılar için sayısız alternatif sunuyor. Snežanka zirvesinin eteklerindeki Pamporovo ise ılıman bir havası olduğu için çığ, fırtına gibi tehlikeleri bulunmayan bir merkez. Zirvenin tepesinden Ege Denizi'ni görmek de muazzam bir keyif veriyor



TİM Show Center'da Bale Festivali!

Dünyaca ünlü bale topluluğu Saint Petersburg Ballet Theatre (SPBT), yeniden İstanbul'a geliyor. Kuğu Gölü ve Uyuyan Güzeller gösterileri ile yeniden 16-18 Mart tarihlerinde Kültür ve Sanatın Merkezi TİM Show Center'da sanatseverlerle buluşacak.

Bale severlerin büyük bir ilgiyle karşıladığı ve övgüler yağdırdığı, dünyadaki en önemli klasik bale topluluklarından biri olan Saint Petersburg Bale Topluluğu (SPBT) Kuğu Gölü ve Uyuyan Güzeller ile 16-18 Mart tarihleri arasında TİM Sahnesi'nde izleyicileri büyülemeye hazırlanıyor. 1994 yılında Konstantin Tachkin tarafından kurulan Saint Petersburg Bale Topluluğu, 6 kıtada, yılda 200'den fazla gösteriye imza attı. Londra'daki ünlü Coliseum ve Royal Albert Hall, Paris'teki Champs - Elysées Théâtre, Tokyo'daki Bunkamura Hall, Taipei ve Pekin'deki Ulusal Tiyatrolar gibi dünyanın en prestijli salonlarında gös-



teri yaparak dünya basınının ilgi odağı haline gelen topluluk İstanbul'da da TİM Show Center'da bale severlerin karşısına çıkacak.

Repertuarında; Don Kişot, Paquita, Fındık-ıran, La Bayadère, Romeo ve Juliet gibi dünyaca ünlü koreografilerin yer aldığı Saint Petersburg Bale Topluluğu, 16-18 Mart ta-

rihleri arasında birbirinden değerli iki ölümsüz eser Kuğu Gölü ve Uyuyan Güzeller ile TİM Show Center'da sahne alacak.

Gösteri programı

16 Mart Cuma 21:00 - Kuğu Gölü

17 Mart Cumartesi 21:00 - Kuğu Gölü

18 Mart Pazar 15:00 - Uyuyan Güzeller

Blonde Redhead konseri müzikseverleri bekliyor



İsmi DNA grubunun bir parçasından alan Blonde Redhead, 20 Şubat'ta IF Performance Hall Beşiktaş sahnesinde sizlerle...

New York'lu alternatif/indie topluluğun temelleri İtalyan ikizler Simone ve Amedeo Pace'in Berklee Music of College'da biraraya gelen Japon Kazu Makino ile birlikte kurdukları jazz trio ile atıldı.

1993 yılında, ismini DNA grubunun bir parçasından alan Blonde Redhead kuruldu ve 90'ların en önemli plak firmalarından Touch & Go etiketiyle yayınladıkları 'Fake Can Be Just As Good' ve 'In an Expression of the Inexpressible', ardından da 4AD'ye geçiş yaptıkları 'Misery is a Butterfly' albümleri ile eşsiz karakterlerini ortaya koydular. Art rock, indie ve shoegaze üçgeninde gezinen üçlü, kendilerine has stillerinde icra ettikleri müzikleriyle dinleyicilere her defasında yenilikler sunmaya devam etti. Elephant Woman, Misery Is A Butterfly, Dr. Strangeluv gibi melankolik klasiklere imza atan topluluk, her birinde apayrı öyküler anlattıkları dokuz stüdyo albümü ile alternatif müzik sahnesinin en saygın ve öncü isimlerinden biri.

Blonde Redhead, 20 Şubat 2018 Salı akşamı IF Performance Hall Beşiktaş sahnesinde, yeni EP'leri 3 O'clock sonrası Avrupa turnesi kapsamında, kendine has hayran kitlesini tüm dönemlerinden parçaların bulunduğu büyüleyici bir müzikal yolculuğa çıkaracak.

Leonardo Da Vinci Expo: İstanbul'da

Dünyanın en büyük ve en kapsamlı Leonardo Da Vinci sergisi 'Leonardo Da Vinci Expo: Dahi İstanbul'da', 14 Aralık'ta UNIQ İstanbul'daki UNIQ Müze'de açıldı.

UNIQ İstanbul, Rönesans döneminin en büyük dahisini keşfetmeye davet ediyor. Leonardo Da Vinci'ye adanmış en önemli sergi olarak tasarlanan uluslararası bu sergi, prömiyerini yaptığı Brugge'ün (Belçika) ardından dünya turuna ilk olarak İstanbul'da başlıyor. Da Vinci'nin orijinal eskizlerinden yola çıkılarak oluşturulan 100 icadını; en ünlü tablolarının röprodüksiyonlarını; el yazması ve çizimlerinin eşsiz kopyalarının da dahil olduğu 200'e yakın eserle birlikte aynı dönemde yaşamış Michelangelo, Raffaello ve Albrecht Dürer orijinal gravürlerini sanatseverlerle buluşturacak olan 'Leonardo Da Vinci Expo: Dahi İstanbul'da' sergisini, UNIQ Müze'de 7 Nisan 2018'e kadar ziyaret edebilirsiniz.



Notre Dame de Paris Zorlu'da

Victor Hugo'nun ölümsüz aşk hikayesi Notre Dame'in Kamburu'ndan uyarlanan Notre Dame De Paris müzikali orijinal dili Fransızca'da sahnelenmek üzere, 16 performans için 9-22 Mart tarihleri arasında Zorlu Performans Sanatları Merkezi Ana Tiyatro'da!

Notre-Dame de Paris müzikali ilk olarak 1998 yılında Paris'te sahnelendi. Victor Hugo'nun klasik aşk hikayesi Notre Dame'ın Kamburu eserinden uyarlanan modern yapımın müzikleri Riccardo Cocciante tarafından bestelenirken, sözleri Luc Plamondon tarafından yazıldı.

Yaklaşık 20 yıl sonra, Palais des Congres Paris'te başlayan aşk hikayesi tıpkı ilk günkü gibi büyük bir heyecanla sahnelenmeye ve seyircileri kendine çekmeye devam ediyor. Luc Plamondon ve Richard Cocciante, müzikal üzerine çalışmaya başladıklarında herhalde

böyle bir başarıyı tahayyül edemezlerdi.

Guinness Rekorlar kitabına ilk yılında en çok izleyiciye ulaşan müzikal olarak giren Notre Dame De Paris'de yer alan "Vivre", "Belle" ve "Le Temps Des Cathédrales" şarkıları da müzik listelerini uzun yıllar meşgul etti. Toplam 10 milyondan fazla DVD ve CD, 12 milyondan fazla bilet satan; yedi dilde, 20 ülkede 4500'den fazla kez sahnelenen ve çok sayıda ödül alan Notre Dame de Paris'in başarısını tanımlamak için kullanılacak hiçbir sıfat abartılı değil.

Zorlu Performans Sanatları Merkezi Ana Tiyatro'da 9-22 Mart tarihleri arasında orijinal dili Fransızca'da 16 kez sahnelenecek olan Notre Dame de Paris'i izleyip, müzikal tarihinin en önemli eserlerinden birine tanık olma fırsatını kaçırmayın!



Jabbar 20 Şubat'ta Dorock XL'ta



Yeni çalışmaları yoğun bir şekilde devam eden Jabbar, 20 Şubat'ta Dorock XL sahnesinde müzik-severlerle buluşuyor.

"Müzik hayatına doğup büyüdüğü İzmir'de başladı. Ege Üniversitesinde tahsilini sürdürdüğü yıllara denk gelen 1996-2000 yılları arasında Brit Pop'tan Klask Rock müziğine Reggae'den Hip-hop'a kadar birçok farklı tarzlarda projelere sesle ve gitarıyla dahil oldu. 2000'li yılların başında müzik yapmak için geldiği Marmaris'e gönülden bağlandı ve buraya yerleşti. Bu yıllarda müzik hayatına devam ederken gerek turizm gerekse denizcilik sektörlerinde farklı pozisyonlarda profesyonel olarak çalışma fırsatı buldu. Burada farklı nasyonalitelerden oluşan dinleyici topluluklarına ulaşmasıyla müziğini daha evrensel bir boyuta taşımaya başladı.

Uzun yıllar başka müzik oluşumlarının şarkılarını icra eden müzisyen 2009 yılı itibarıyla hep yazdığı

ama bir türlü kaydedemediği fikirlerini kendince oluşturduğu ev stüdyosunda kaydetmeye başladı. Bu döneme paralel olarak deniz ve yelken sevdası onu bu sektörde faal olarak bulunmaya ve dünyanın farklı yerlerini görerek müziğe bakış açısını global bir perspektife taşımasına yardımcı oldu. Uzun bir dönem ev özlemi dinlemeden İskoçya, İngiltere, Hollanda, İspanya ve Fransa gibi bir çok ülkede gerek müzisyen gerekse denizci olarak çalıştı. 2016 yılında Deeperise ile yolları kesişmesinden sonra sözünü ve müziğini kendi yazdığı Raf şarkısını birlikte düzenleme fırsatı buldular. Yeni çalışmalar yoğun bir şekilde devam ederken müzik ve spor her zaman hayatının merkezinde.

"Tutunamayanlar" tiyatro sahnesinde can buldu

Oğuz Atay'ın büyük eseri 'Tutunamayanlar' romanından uyarlanarak sahneye aktarılan eser; konusu itibarıyla intihar eden arkadaşının geçmişini araştıran Turgut Özben'in, söz konusu arkadaşı Selim Işık'ın modern hayata neden "Tutunamadığı"nı öğrenme çabasını anlatmaktadır. Oyunda Turgut'un karşılaştığı her kişi Selim Işık'ı tanıyan kişilerdir ve her biri Turgut'a Selim'in farklı yönlerini aktarmaktadır.

tutunamayanlar





Beden ve ruh sağlığının korunması için vitaminlerin doğru şekilde ve uygun dozlarda alınması önem taşıyor. Vücuttaki tüm organ ve sistemleri etkileyen vitaminlerin yetersiz alımı farklı belirtilerle kendini gösterebiliyor. Genellikle doğal yollarla alınabilen vitaminlerin takviyesi için ise mutlaka konu ile ilgili bir uzman doktora başvurulması gerekiyor. Vitamin eksikliği durumlarında kendini en çok gösteren 10 belirtiyi sizler için derledik.

Bu belirtileri önemseyin

1 - Görme problemleri: Görme problemlerinin yaşanması vücudunuzda A vitamini eksikliğini işaret edebilir. A vitamini normal ve gece görmede destek sağlayan bir vitamin türüdür. A vitamini eksikliğinde gözde kseroftalmi; yani göz akı ve korneanın parlaklığını kaybederek kuruması ve gece körlüğü gibi problemler ortaya çıkabilir.

2 - Uzun süreli yorgunluk: Vücutta uzun süreli yorgunluk, zihin bulanıklığı ve fiziksel koordinasyon bozukluğu hissedilmesi, B1 vitamini eksikliğini ifade edebilir. B1 vitamini özellikle beynin enerji üretimi için gerekli bir vitamindir.

3 - Dil ve deride çatlaklar: Bazı deri hastalıkları ve sinir sistemi bozuklukları B6 vitamini eksikliğinden kaynaklanabilir. Özellikle dudak ve dil çatlaması ya da egzama gibi belirtiler, vücutta B6 vitamini eksikliğini işaret edebilir. Eksikliğinde hücre yenilenmesi yavaşlar ve egzama, iltihaplanma gibi deri problemleri görülebilir.

4 - Kansızlık: Kansızlık kimi zaman vitamin eksikliğinin bir işareti olabilir. Folik asit B vitamini ailesinin bir üyesidir. Folat ya da B9 vitamini olarak bilinir. B9 vitaminin eksikliği, vücutta kansızlık oluşmasına yol açan bir sebeptir. DNA sentezi ve hücre bölünmesi süreçlerinde önemli bir yere sahip vitamin türüdür.

5 - Zihinsel yorgunluk: Uzun süreli olarak yaşanan zihinsel yorgunluk, B12 vitamini eksikliği işaret edebilmektedir. B12 vitamin eksikliği zihinsel performansı etkileyen bir durumdur. Zihinsel yorgunluk zamanla entelektüel becerilerin de yavaşlamasına yol açar. Eğer kişinin uzun süreli olarak unutkanlık, hafıza kaybı, konsantre olamama gibi problemleri varsa mutlaka B12 vitamini açısından incelenmesi gerekir.

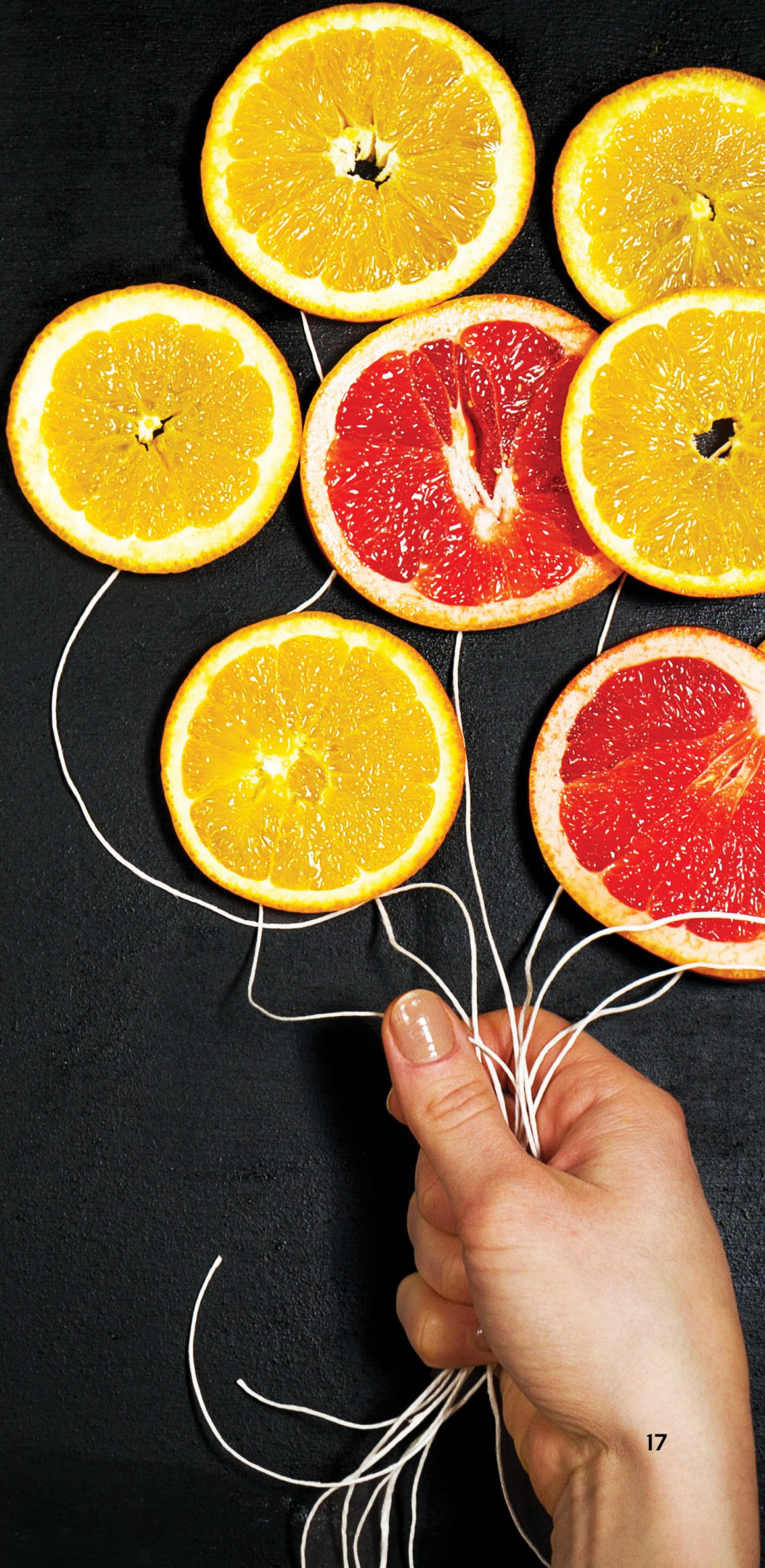
6 - Ciltte kolayca oluşan çürük ve morarmalar: Vücutta kolayca morlukların oluşması ya da ciltte kırmızı-mavi renkte morarmalar ve noktaların görülmesi C vitamini eksikliğini ifade edebilir. Çünkü C vitamini eksikliği ile vücut kolajen yapamaz hale gelmektedir. Kolajen üretilmemesi de vücutta çeşitli dokuların yıkılmaya başlamasına ve doku tamirinin sekteye uğramasına neden olabilir.

7 - Kemik ağrıları: Vücutta D vitamini eksikliği kendini kemik ağrısı, kemik erimesi olarak gösterebilmektedir. Eksiklik sonucu oluşan kemik ağrıları, tüm vücut genelinde hissedilebilmektedir. Bu ağrılara zamanla halsizlik de eşlik edebilir.

8 - Kas kaybı: Kaslarda oluşan zayıflık ve güçsüzlük E vitamini eksikliğinden kaynaklanabilmektedir. E vitamini eksikliği kaslarda zamanla zayıflamaya yol açabilmektedir. Kas kütlesi kaybı, kas güçsüzlüğü ve buna bağlı denge problemleri ile karşı karşıya kalınabilmektedir.

9 - Aşırı kanamalar: Vücutta meydana gelen aşırı kanamalar K vitamini eksikliğinden kaynaklanabilmektedir. Regl kanamalarının uzun sürmesi, sebepsiz yere diş eti ve burun kanamalarının oluşması, idrarda ya da dışkıda kan görülmesi, K vitamini eksikliğini de işaret edebilmektedir.

10 - Cansız tırnak ve saçlar: Saç ve tırnak bölgelerinde yaşanan problemler, H vitamini diğer adıyla biotin ya da B7 vitamini eksikliğini işaret edebilir. Saçlarda kepeklenme, dökülme, cansızlık, kırılmalar; tırnaklarda çabuk kırılma, yumuşama, beyaz lekeler ve yavaş uzama gibi belirtilere dikkat etmek gerekir.



Kendi kendine konuşabilen akıllı diafon üretildi

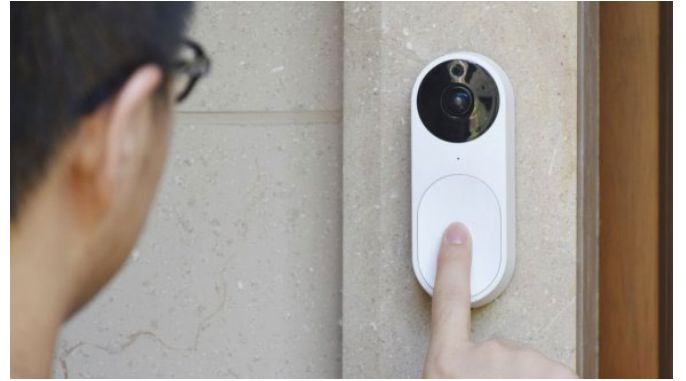
Çeşitli yerlerde karşınıza çıkan reklamlardaki diafonları unutun. Bu akıllı diafon, sizin yerinize misafirlerinizle konuşabiliyor! Netvue tarafından geliştirilen Belle, Dünya'nın ilk yapay zekaya sahip akıllı diafonu olma özelliğine sahip.

Oldukça sade bir tasarımı olan Belle; üzerinde bir adet kamera, zil tuşu, dahili bir hoparlör ve mikrofon bulunduruyor. Diafonun üzerinde bulunan kamera, 1920x720 HD çözünürlüğünde saniyede 30 kare gösterebiliyor. Aynı zamanda kamera 8x digital yakınlaştırmayı da destekliyor.

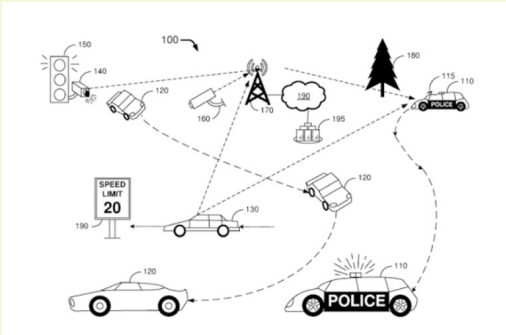
Belle, dışarıdan birisi gelip zil tuşuna bastığı zaman öncelikle o kişinin yüzünü tanımaya çalışıyor. Eğer o kişiyi daha önce görmüş ise, ona daha yumuşak bir dil ile konuşuyor.

Belle, ilgili kişiye ne için geldiğini soruyor. Paket teslim etmek için mi, içeriye girmek için mi yoksa evin sahibi ile konuşmak için mi? Eğer eve belirli zamanlarda sık sık gelen bir kişiyse, Belle o kişiyi belirtmeniz durumunda otomatik olarak tanıyor ve onun için kapıyı açıyor. Belle'in sadece elektromanyetik kapı kilitlerini açabildiğini belirtelim.

Belle, tanınmayan bir kişinin eve girmek istemesi veya sizinle konuşmak istemesi durumunda akıllı telefonunuza bildirim yolluyor. Akıllı diafonun telefonunuzdaki uygulaması vasıtasıyla görüntülü ve sesli olarak o kişiyle konuşup, derseniz uzaktan kapıyı açabiliyorsunuz. Veya isterseniz, daha önceden hazırlamış olduğunuz mesajlarla müsait olmadığınızı belirtebiliyorsunuz.



Belle, aynı zamanda gece boyunca kapınızın önündeki bütün hareketleri algılayıp bulut ortamında saklayarak aksi bir durum olduğu zaman anında size bildiriyor.



Ford'dan sürücüsüz polis aracı

Sürücüsüz polis araçları için harekete geçen otomobil devi Ford, yeni bir patent başvurusunda bulundu.

Sürücüsüz araç testleriyle gündeme gelen Ford, şimdi de sürücüsüz polis aracı projesi üzerine patent aldı. Sürücüsüz polis aracı, üzerinde bulunan sensörler sayesinde çevresindeki araçların trafik ihlalleri gibi birçok kanun

dışı trafik hareketlerini kontrol altına alabiliyor. Şimdilik fikir aşamasında olan yani üretime geçilmeyen aracın, çevresinde trafik ihlali durumunda bu araçları takibe alacak ve o aracı süren kişiyle de alakalı bilgiyi polislere aktaracak. Projeyle alakalı henüz bir tarih verilmedi ancak bu araçlar trafik canavarlarını daha kolay alt edebileceği düşünülüyor.

ASTRONOTLARA UZAYDA YOL GÖSTERECEK GIYSİ İCAT EDİLDİ

Astronotlar için en büyük korkulardan biri, bir uzay yürüyüşü sırasında kaybolmak veya yönlerini şaşırarak. Hiçbir yön bilgisi olmadan ve sınırlı oksijen ile geri dönüş yolunu bulmak neredeyse imkansız. Neyse ki Draper araştırmacılarının bu durum için bir çözümü var. Araştırmacılar, astronotları otomatik bir şekilde ana gemiye yönlendirecek bir özelliğin uzay giysilerine eklenmesi için patent başvurusunda bulundular. Bir uzay gezgini, panik anında sadece bir tuşa basabilir ve uzay aracına geri dönebilir.

Asıl problem ise giysileri, uzay aracı gibi göreceli olarak durağan olan bir nesneye göre pozisyonu ve hareketi belirleyecek algılayıcılar ile donatmak ve bir sistemin çalışmaması durumunda devreye girecek alternatif bir yöntem bulmak. Uzayda GPS'in tam olarak kullanılamıyor olması da işi zorlaştırıyor. Draper, tüm iticileri kendi çalıştıracak otonom bir sistemi hedefliyor ancak başlık içerisinde bir ekranı ve hisler için ipuçları sunan manuel sistemlere de açık durumda.

Tabii ki bir kez daha belirtmekte fayda var; şu anda bu sadece bir patent ve uzaya ulaşacağının bir garantisi yok. Ancak NASA da Draper'ın araştırmasını destekliyor ve gelişmiş bir uzay giysisi tasarımı ile ilgileniyor. Draper'ın belirttiği üzere bu sistemin arkasındaki temel fikirler, derin denizdeki bir dalgıç veya yanan bir binanın içerisindeki bir itfaiyeci gibi farklı iş kolları için eve hızlı bir dönüş yolu bulmak amacıyla da kullanılabilir.



NOKIA CEO'SU: 'GİYİLEBİLİR TEKNOLOJİ KANSER TEŞHİSİNDE KULLANILABİLİR'

Nokia CEO'su Rajeve Suri yakın bir gelecekte akıllı saat veya bileklik gibi giyilebilir teknoloji ürünlerinin kanseri herkesten önce fark edeceğini söyledi.



Teknoloji gelişmeye ve geliştikçe de insanların hayat standartlarını yükseltmeye devam ediyor. Kimi zaman günlük hayatı kolaylaştıran teknoloji, kimi zaman da insan sağlığını ilgilendiren adımlar atıyor.

Habertürk'te yer alan habere göre Nokia CEO'su Rajeve Suri yaptığı açıklamada, yakın bir gelecekte akıllı saat veya akıllı bileklik gibi giyilebilir teknoloji ürünlerinin sağlık alanında hayati önem taşıyan birer yardımcıya dönüşebileceğini söyledi.

İsviçre'de düzenlenen Dünya Ekonomik Forum'unda konuşan Suri, geliştirilecek minyatür tarayıcılar sayesinde insan vücudundaki kanser oluşumlarının aylar öncesinden tespit edilebileceğini savundu.

Nokia'nın sağlık sektörünü ilgilendiren teknolojik yatırımlara önem verdiğini söyleyen Rajeve Suri, dile getirdiği bu teknolojinin doğru-tüketici odaklı değil sağlık sektörünün teşhis/tedavi aşamasında kullanılabileceği yardımcı ekipman olarak düşünülmesi gerektiğini belirtti.

Her ne kadar geliştirilebilecek bu ekipmanlar görünüm itibarıyla akıllı saat, akıllı bileklik formatında olsa da, maliyetleri nedeniyle doğrudan tüketiciler tarafından kullanılmasının ilk etapta çok mümkün olmayacağını da sözlerine ekledi.

koalay com

